

GRC-COCKPIT Partnerprogramm

Compliance als Service verkaufen. Eigene NIS2-Pflicht erfüllen. Eine Plattform für alle Mandanten.

~30.000

NIS2-BETROFFENE
UNTERNEHMEN IN DE

61,5%

HABEN BSI-FRIST
VERPASST

0

DACH-WETTBEWERBER MIT MULTI-
TENANT + RESELLER

4 Wo.

BIS ZUR EIGENEN NIS2-
COMPLIANCE



BSI-Registrierungsfrist verstrichen (06.03.2026). MSPs fallen unter „ICT-Service-Management“ (§ 28 NIS2UmsuCG) = Sektor mit hoher Kritikalität. Doppelt betroffen: eigene NIS2-Pflicht + Lieferketten-Nachweis für Kunden. Geschäftsführer-Haftung bis 10 Mio. EUR, nicht delegierbar.

DIE DOPPELTE HERAUSFORDERUNG

1. Eigene Compliance

Als IT-Dienstleister sind Sie selbst NIS2-betroffen. Ohne strukturiertes ISMS riskieren Sie persönliche Haftung und Vertrauensverlust bei Kunden.

2. Kundengeschäft

Ihre Kunden fragen nach NIS2-Lösungen. Ohne Angebot verlieren Sie Umsatz an Berater und Wettbewerber. Mit Excel skaliert das nicht.

DAS GRC-COCKPIT LÖST BEIDES

- ✓ **Multi-Tenant-Architektur** – Ein Dashboard, alle Mandanten, unbegrenzt skalierbar
- ✓ **NIS2 vorinstalliert** – 40 Anforderungen, 33 Risiken, 68 Maßnahmen, ISO 27001-Mapping
- ✓ **In 4 Wochen produktiv** – Eigenes ISMS aufgebaut, erste Kunden onboarden
- ✓ **Reseller-Modell** – Mietlizenzen an Kunden weiterverkaufen, bis zu 30% Marge
- ✓ **White-Label-Option** – Ihr Logo, Ihre Farben (Enterprise-Stufe)
- ✓ **Deutsches Hosting** – DSGVO-konform, BSI-IT-Grundschutz integriert

ZWEI PARTNERMODELLE

Reseller

Sie kaufen Lizenzen zum Partnerpreis und verkaufen an Ihre Kunden weiter

10–30% Rabatt

Referral

Sie empfehlen das GRC-COCKPIT, wir schließen den Vertrag

10% Provision

RESELLER-RABATTE (HYBRID: STUFE X LAUFZEIT)

STUFE	24 MO.	36 MO.	48 MO.	PLATTFORM-FEE
Partner (Einstieg)	10%	15%	20%	0 EUR (1–3 Mandanten) / 49 EUR ab Mandant 4
Premium (25+ Lizenzen)	15%	20%	25%	149 EUR/Monat
Enterprise (100+ Lizenzen)	20%	25%	30%	399 EUR/Monat

ENDKUNDEN-LIZENZ (UVP)

Pro User

MONATSPREIS

99 EUR / Monat

BEISPIELRECHNUNG: 50 USER IN 5 MANDANTEN (PREMIUM, 36 MO.)

**4.950
EUR**

UVP/MONAT

**990
EUR**

LIZENZ-
MARGE/MONAT

**-149
EUR**

PLATTFORM-
FEE
PREMIUM

**10.092
EUR**

NETTO-
ROHERTRAG/JAHR

WARUM GRC-COCKPIT? EINZIGARTIG IM DACH-RAUM



Multi-Tenant

Kein DataGuard, Secjur oder verinice bietet das

Kostenlose Basisschulung (4h)



Reseller-Modell

Bis 30% Rabatt, Mietlizenzen, wiederkehrende Einnahmen

Eigene Demo-Umgebung



Made in Germany

Deutsches Hosting, DSGVO, BSI-IT-Grundschutz

Sales-Kit (Pitch Deck, ROI-Rechner)



Sofort produktiv

40 NIS2-Anforderungen + 68 Maßnahmen vorinstalliert

Co-Selling für die ersten 3 Deals



White-Label

Ihr Logo, Ihre Marke (Enterprise-Stufe)

90 Tage Testphase für Endkunden

Jetzt Partnergespräch vereinbaren

30 Minuten. Kein Verkaufsgespräch, sondern ein offenes Gespräch über Ihre Möglichkeiten.

Ingo Simon, Geschäftsführer

ingo.simon@saviscon.de
partner.grc-cockpit.de